

// Über die nLine GmbH

Unser Unternehmen nLine GmbH mit Sitz in Haar bei München wurde 2023 als Tochter der Wahtari GmbH gegründet. Wir haben uns auf die Entwicklung von innovativen KI-basierten Systemen für die visuelle Qualitätssicherung spezialisiert. Unsere 360° all-in-one-Lösungen finden bei namhaften Kabel-, Draht-, Rohr-, Schlauch- und Seilherstellern Anwendung und zeichnen sich allen voran durch die hohe Genauigkeit, Versatilität sowie die schnelle, einfache Inbetriebnahme aus. Darüber hinaus legen wir großen Wert auf höchste Datensicherheit, die durch unsere eigens entwickelte Soft- und Hardware gewährleistet wird.

// Was wir Dir bieten

- Faire Gehaltsstruktur
- Flexible Arbeitszeiten im Sinne einer ausgewogenen Work-Life-Balance
- Firmenhandy und Firmenlaptop
- Übernahme aller anfallenden Reisekosten
- 30 Tage Urlaub
- Monatlich 50 € steuerfreier Sachbezug (Tankgutschein, Fitness, Deutschlandticket...)
- Vermögenswirksame Leistungen & Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Weiterbildung
- Spannende Aufgaben und Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine besondere Unternehmenskultur mit einer Atmosphäre der Offenheit und des Vertrauens
- Kostenlose Getränke
- Firmenevents

// Deine Aufgaben

- Telefonische und schriftliche Betreuung von Kundenanfragen
- Fachliche Beratung zu Produkten und Dienstleistungen
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Entgegennahme und Bearbeitung von Bestellungen mit Hilfe unseres ERP-Systems
- Verwaltung und Erstellung von Vertriebsdokumenten und -verträgen
- Identifikation und Qualifizierung von potentiellen Neukunden
- Verwaltung und Unterstützung der Debitorenbuchhaltung
- Allgemeine Unterstützung des Büromanagements
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Außendienstmitarbeitern sowie anderen Abteilungen

// Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Vertriebserfahrung für Investitionsgüter, in den Bereichen Bildverarbeitung, Bildverarbeitungssysteme, Mess- und Sensortechnik vorteilhaft
- Lösungs- und wertorientiertes Verkaufen und Verhandeln
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Kenntnisse in MS Office (Word, Excel, Outlook, Power Point)
- Kenntnisse im CRM-System wünschenswert
- Kenntnisse in DATEV-Programmen vorteilhaft
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

// Interessiert?

Falls wir dein Interesse geweckt haben sollten, schicke uns gerne deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an jobs@nLine.ai